



Liebe Interessentin, lieber Interessent,

du bist selbstständige Dozentin oder selbstständiger Dozent und könntest dir vorstellen, Fortbildungen an der Multiple Roads Academy anzubieten? Wenn du zu uns passt, würden auch wir gerne mit dir zusammenarbeiten. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.

Ziel der Multiple Roads Academy ist es, die Situation für Gründer und Unternehmer im Bereich Networkmarketing zu verbessern. Deshalb

- vermitteln wir Existenzgründern das Rüstzeug, dass notwendig ist, um ein Networkmarketing-Unternehmen einschätzen zu können,
- helfen wir ihnen bei der Entwicklung und Weiterentwicklung der Fähigkeiten, die für einen Unternehmer/eine Führungspersönlichkeit wichtig sind und
- und sorgen vor allem auch dafür, dass Gründer die Grundlagen ihrer angestrebten Selbstständigkeit bereits vor der Geschäftsgründung kennenlernen, denn allzu oft, ist es im Bereich Networkmarketing so, dass aufgrund unseriöser Versprechungen und Erklärungen übereilt und ohne jegliche Kenntnisse durchgestartet wird.

Für die meisten unserer Kurse ist es nicht zwingend notwendig, dass du eigene Erfahrungen aus dem Networkmarketing mitbringst. Fülle doch bitte einfach einmal unverbindlich den anhängenden Fragebogen aus, damit wir uns ein erstes Bild von dir machen können und dann schauen wir weiter.

Beste Grüße

Frank Stoltenberg

Das Nachfolgende ist für dich zum Ausfüllen:

Vorname:

Name:

Geburtsdatum:

Straße, Hausnr.:

PLZ Ort:

Telefon Festnetz:

Telefon Mobil:

E-Mail:

Ggf. Website:



Ggf. erlernter Beruf:

Aktuelles Tätigkeitsfeld:

Dozent im Bereich:

Unterrichtserfahrung ja/nein:

Bist du derzeit auch irgendwo fest angestellt?

Wie oft und/oder mit wie vielen
Stunden möchtest du gerne tätig werden?

Angestrebte Schwerpunkte bei der Multiple Roads Academy

(Bitte kreuze die Stichworte an, die in Zusammenhang mit deinem Kursangebot bei uns stehen könnten)

- Unternehmensgründung
- Gewerbeanmeldung
- Businessplan
- Buchhaltung
- Steuern (Gewerbe-, Umsatz-, Einkommensteuer)
- Steuererklärung
- Betriebsausstattung
- Notwendige/sinnvolle Versicherungen für hauptberuflich Selbstständige
- Unterschied Hauptberuf/Nebenberuf
- Förderungsmöglichkeiten
- Selbstständig mit Hilfe durch die Arbeitsagentur
- Networkmarketing
- Marktchancen
- Marketingplan lesen
- Unternehmensziele
- Selbst- und Zeitmanagement
- Sponsoring
- Unternehmertum
- Mindset
- Personal Development
- Entrepreneurship
- Leadership
- Marketing
- Empfehlungsmarketing
- Website, Visitenkarten etc.
- Urheberrecht
- Social Media
- Online Strategien
- Affiliate
- Online-Marketing
- Direktvertrieb
- Online-Shop
- Rhetorik
- Texte schreiben

